

## Приложение 2. Рекомендации для созыва заключительной встречи

(Только для отобранных заявителей)

<p>1. <b>Контекст проекта.</b> Включите следующее:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>a. Проблемы, на решение которых направлен данный проект. В зависимости от направленности проекта:</li><li>b. Правовая среда для рынка денежных переводов в стране (странах), где будет реализовываться проект (если основное внимание уделяется денежным переводам).</li><li>c. Экономические возможности для возвращающихся мигрантов (если речь идет о возвращающихся мигрантах).</li></ul>
<p>2. <b>Соответствующий опыт.</b> Данный раздел предназначен для демонстрации того, почему ваша организация в состоянии решить проблемы, упомянутые в разделе выше. Некоторые ключевые показатели, демонстрирующие ваш опыт в области денежных переводов, могут включать:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>a. объем/суммы потоков денежных переводов, находящихся под управлением организации, с указанием доли на рынке, если это возможно;</li><li>b. количество пунктов выдачи денежных переводов (агентов, банкоматов и т.д.), особенно в сельской местности;</li><li>c. клиентская база;</li><li>d. охват коридора(ов);</li><li>e. благоприятная правовая база (ваш лицензионный статус или партнерские соглашения, свидетельствующие о том, что ваша организация соответствует всем юридическим требованиям).</li></ul> <p>Для проектов по реинтеграции возвращенцев, пожалуйста, включите краткое описание предыдущих реализованных проектов и достигнутого эффекта.</p>
<p>3. <b>Описание проекта.</b> Кратко опишите каждый блок мероприятий, которые потребуются для реализации проекта. Вы можете разделить эти мероприятия на различные компоненты.</p>
<p>4. <b>Механизмы реализации.</b> Определите институциональную структуру, которая будет создана для реализации проекта. Укажите партнеров проекта, если таковые имеются, и их роль. Покажите, какие подразделения/координаторы вашей организации будут участвовать в этом проекте.</p>
<p>5. <b>Инновации.</b> Укажите, каким образом предлагаемый проект обеспечивает решение, новое с точки зрения странового контекста, масштаба или направления деятельности. Предполагается, что проекты ИФАД будут носить инновационный характер, осваивая новые методологии, институциональные механизмы или технологии в контексте, в котором они применяются.</p>

<p>6. <b>Устойчивость.</b> Опишите основные предположения относительно устойчивости выгод проекта для целевой группы - кто получает выгоды? какие выгоды? в течение какого времени?</p>
<p>7. <b>Возможности масштабирования.</b> Определите возможности роста данного проекта за пределами сроков реализации. Это может включать расширение или адаптацию результатов, чтобы ваша организация могла воздействовать на большее число клиентов, особенно в сельской местности и с низким уровнем дохода.</p>
<p>8. <b>Бюджет.</b><sup>3</sup> Укажите сумму гранта, запрашиваемую в FFR ИФАД, в Евро. Укажите софинансирование, которое будет предоставлено учреждением-заявителем (и другими партнерами по проекту), в евро.</p>

---

<sup>3</sup> 1) Накладные расходы, плата за управление и косвенные расходы, которые не связаны напрямую с реализацией проекта, не могут быть включены в грантовое финансирование FFR ИФАД. Вы можете включить эти расходы в качестве софинансирования. 2) Грантополучатели ИФАД/FFR должны обеспечить минимальный объем софинансирования, эквивалентный: 20 процентов от запрашиваемой суммы гранта в случае некоммерческого заявителя/международной организации и 30 процентов от запрашиваемой суммы гранта в случае коммерческого заявителя. 3) Сборы, полученные от услуг, предоставляемых в рамках проекта, не могут быть использованы в качестве параллельных взносов. Их следует рассматривать как основной инструмент обеспечения долгосрочной устойчивости проекта.