

## Приложение 2. Рекомендации по проведению заключительной встречи

**(Только для отобранных заявителей)**

<p>1. <b>Контекст проекта.</b> Пожалуйста, укажите:</p> <p>a. Проблемы, на решение которых направлен этот проект.</p> <p>В зависимости от направленности проекта:</p> <p>b. Правовая база рынка денежных переводов стран(ы), где будет реализовываться проект (если основное внимание уделяется денежным переводам).</p> <p>c. Экономические возможности для возвращающихся мигрантов (если основное внимание уделяется возвращающимся мигрантам).</p>
<p>2. <b>Соответствующий опыт.</b> Этот раздел предназначен для демонстрации того, почему ваша организация в состоянии решить проблемы, упомянутые в разделе выше. Некоторые ключевые показатели, демонстрирующие ваш опыт в области денежных переводов, могут включать:</p> <p>a. Объем/суммы потоков денежных переводов, управляемых организацией, с указанием доли рынка, по мере возможности;</p> <p>b. Количество точек доступа к денежным переводам (агентов, банкоматов и т. д.), особенно в сельской местности;</p> <p>c. Клиентская база;</p> <p>d. Охват коридора(ов);</p> <p>e. Благоприятная правовая база (ваш лицензионный статус или соглашения о партнерстве, подтверждающие, что ваша организация соблюдает все требования законодательства)</p> <p>Для проектов по реинтеграции репатриантов, пожалуйста, включите краткое описание предыдущих реализованных проектов и достигнутого эффекта.</p>
<p>3. <b>Описание Проекта.</b> Кратко опишите каждый блок мероприятий, которые потребуются для реализации проекта. Вы можете разбить эти мероприятия на различные компоненты.</p>
<p>4. <b>Механизмы реализации.</b> Определите институциональную структуру, которая будет создана для реализации проекта. Укажите партнеров проекта, если таковые имеются, и их роль. Покажите, какие подразделения/координаторы вашей организации будут участвовать в этом проекте.</p>
<p>5. <b>Инновации.</b> Укажите, каким образом предлагаемый проект обеспечивает решение, новое с точки зрения контекста страны, масштаба или направления деятельности. Предполагается, что проекты ИФАД будут носить инновационный характер, осваивая новые методологии, институциональные механизмы или технологии в контексте их применения.</p>
<p>6. <b>Устойчивость.</b> Опишите основные предположения относительно устойчивости выгод проекта для целевой группы – кто получит выгоду? какие выгоды? в течение какого времени?</p>
<p>7. <b>Потенциал масштабирования.</b> Определите возможности роста данного проекта после завершения его реализации. Это может включать расширение или адаптацию результатов, чтобы</p>

ваша организация могла оказывать воздействие на большее количество клиентов, особенно в сельской местности и с низкими доходами.

8. **Бюджет.**<sup>3</sup> Укажите сумму гранта, запрашиваемую у ФФР ИФАД, в евро. Укажите софинансирование, которое будет предоставлено учреждением-заявителем (и другими партнерами проекта) в евро.

---

<sup>3</sup> 1) Накладные, управленческие и косвенные расходы, которые не связаны напрямую с реализацией проекта, не подпадают под грантовое финансирование ФФР ИФАД. Вы можете включить эти расходы в качестве софинансирования.

2) Грантополучатели ФФР/ИФАД должны обеспечить минимальный объем софинансирования, эквивалентный: 20 % от запрашиваемой суммы гранта в случае заявителя-некоммерческой/международной организации, и 30 % от запрашиваемой суммы гранта, в случае коммерческого заявителя.

3) Плата за услуги, предлагаемые в рамках проекта, не может использоваться в качестве встречных взносов. Их следует рассматривать как основной инструмент обеспечения долгосрочной устойчивости проекта.