

Приложение 2. Рекомендации для созыва заключительной встречи

(Только для отобранных заявителей)

<p>1. Контекст проекта. Включите следующее:</p> <ul style="list-style-type: none">a. Проблемы, на которые направлен данный проект. <p>В зависимости от направленности проекта:</p> <ul style="list-style-type: none">b. Правовая среда рынка денежных переводов в стране (странах), где будет реализовываться проект (если основное внимание уделяется денежным переводам).c. Экономические возможности для возвращающихся мигрантов (если речь идет о возвращающихся мигрантах).
<p>2. Соответствующий опыт. Этот раздел призван продемонстрировать, почему ваша организация в состоянии решить проблемы, упомянутые в разделе выше. Некоторые ключевые показатели, демонстрирующие ваш опыт в области денежных переводов, могут включать:</p> <ul style="list-style-type: none">a. объем/суммы потоков денежных переводов, находящихся под управлением организации, с указанием доли на рынке, если это возможно;b. количество пунктов выдачи денежных переводов (агентов, банкоматов и т.д.), особенно в сельской местности;c. клиентская база;d. охват коридора (коридоров);e. благоприятная правовая база (ваш лицензионный статус или партнерские соглашения, свидетельствующие о том, что ваша организация соответствует всем юридическим требованиям);f. Сбор данных, исследования, анализ рынка денежных переводов, наращивание потенциала, работа с центральными банками и регулирующими органами. <p>Для проектов по изучению рынка и реинтеграции возвращенцев, пожалуйста, укажите краткое описание предыдущих реализованных проектов и достигнутый эффект.</p>
<p>3. Описание проекта. Кратко опишите каждый блок мероприятий, которые потребуются для реализации проекта. Вы можете разделить эти мероприятия на различные компоненты.</p>
<p>4. Механизмы реализации. Определите институциональную структуру, которая будет создана для реализации проекта. Укажите партнеров проекта, если таковые имеются, и их роль. Покажите, какие подразделения/координаторы вашей организации будут участвовать в этом проекте.</p>
<p>5. Инновации. Укажите, каким образом предлагаемый проект обеспечивает решение, новое с точки зрения странового контекста, масштаба или направления деятельности. Предполагается, что проекты ИФАД будут носить инновационный характер, осваивая новые методологии, институциональные механизмы или технологии в контексте, в котором они применяются.</p>
<p>6. Устойчивость. Опишите основные предположения относительно устойчивости выгод проекта для целевой группы - кто получает выгоды? какие выгоды? в течение какого времени?</p>

6. **Возможности масштабирования.** Определите возможности роста данного проекта за пределами сроков реализации. Это может включать расширение или адаптацию результатов, чтобы ваша организация могла воздействовать на большее число клиентов, особенно в сельской местности и с низким уровнем дохода.

8. **Бюджет.**³ Укажите сумму гранта, запрашиваемую в FFR ИФАД, в Евро. Укажите софинансирование, которое будет предоставлено учреждением-заявителем (и другими партнерами по проекту), в евро.

³ 1) Накладные расходы, плата за управление и косвенные расходы, которые не связаны напрямую с реализацией проекта, не могут быть включены в грантовое финансирование FFR ИФАД. Вы можете включить эти расходы в качестве софинансирования. 2) Грантополучатели ИФАД/FFR должны обеспечить минимальный объем софинансирования, эквивалентный: 10% от запрашиваемой суммы гранта в случае некоммерческого заявителя и 30% от запрашиваемой суммы гранта в случае коммерческого заявителя. 3) Сборы, полученные от услуг, предоставляемых в рамках проекта, не могут быть использованы в качестве параллельных взносов. Их следует рассматривать как основной инструмент обеспечения долгосрочной устойчивости проекта.